

Impulsando modelos de negocio y soluciones con Edge Al





Impulsando modelos de negocio y soluciones con Edge AI

Sesión de tarde: 15 de Julio de 15h a 17h

Hackathon: Startup Quest, de la idea al impacto con Edge IA

Regístrate AQUÍ!

¡IMPORTANTE!

- Necesitarás tu portátil
- Aquellas propuestas en las que se detecte que se ha utilizado IA para el desarrollo de la propuesta presentada, serán descalificados todos los participantes del equipo.

Duración Total:

1 hora y 30 minutos

Objetivo:

Los participantes, trabajando en equipos multidisciplinares, identificarán un problema real y propondrán una idea de negocio innovadora que lo resuelva, utilizando el potencial de la Inteligencia Artificial en el Edge (Edge AI). Se valorará la creatividad, la comprensión del problema y la propuesta de valor, más allá de la complejidad técnica.



1. Bienvenida a los participantes y presentación (15 minutos)

Dentro de un enfoque multidisciplinar conocerás los conceptos Clave de Edge AI y daremos un breve repaso de las 'oportunidades' presentadas durante la jornada de la mañana.

2. Formación de Equipos (5 minutos)

Mencionaremos a los participantes de cada equipo para confirmar su asistencia y tendréis que elegir un representante del equipo.

3. El Despertar del Problema (30 min)

Cada equipo sacará una tarjeta con un reto concreto:

"Ciudades Inteligentes"

Por ejemplo, procesos lentos o ineficientes en la movilidad urbana, gestión de residuos, la gestión de espacios públicos, la eficiencia energética en lugares donde no hay buena conectividad a internet pero se necesita inteligencia o temas relacionados con la seguridad ciudadana.

"Accesibilidad de la comunidad de personas mayores, impacto social del Edge AI"

Por ejemplo, el acompañamiento en el hogar, alertas inteligentes para diferentes tareas o necesidades relacionadas con las personas mayores como cuestiones relacionadas con la adaptación de entornos físicos, la conectividad social o la atención de emergencias.

"Eficiencia operativa de pequeños negocios y comercios locales"

Por ejemplo, describir soluciones en la automatización de procesos como sensores de entrada/salida y gestión de flujo de clientes, monitoreo de stock en tiempo real, análisis de comportamiento de compra para mejorar decisiones visuales o de producto y/o asistentes Edge para atención rápida en tienda sin conexión. La gestión de las finanzas o del talento.

¡Desarrolla tu idea de negocio!

- Analizaréis y plantearéis las hipótesis iniciales.
- Con el descargable que disponéis en la web desarrollaréis paso a paso vuestra a propuesta y lo subiréis a la carpeta compartida para que sea evaluado:
 - 1. NOMBRE DE LA IDEA:
 - 2. **PROBLEMA** (¿Qué problema real estamos resolviendo?)
 - 3. **SOLUCIÓN** (¿Cómo nuestra idea, con Edge AI, lo resuelve?) ? (Ejemplo: "Una cámara inteligente en la fábrica que detecta fallos en tiempo real sin enviar videos a la nube, protegiendo la privacidad").
 - 4. **VENTAJA INJUSTA / DIFERENCIACIÓN**(¿Qué nos hace únicos o difíciles de copiar?) (Ejemplo: "Nuestro uso de aprendizaje federado garantiza la privacidad de los datos de los usuarios, lo que nos da una ventaja sobre otras soluciones").



- 5. **MÉTRICAS CLAVE** (¿Cómo sabremos que funciona?) (Ejemplo: "Reducción del X% en errores, ahorro del Y% en costos, satisfacción del cliente").
- 6. **PROPUESTA DE VALOR ÚNICA** (¿Por qué el cliente nos elegirá?) (Ejemplo: "Permite a las empresas tomar decisiones más rápidas y seguras, protegiendo la información sensible").
- 7. **SEGMENTOS DE CLIENTES** (¿A quién va dirigido?)
- 8. **ESTRUCTURA DE COSTES** (¿En qué gastaremos?) (Ejemplo: desarrollo, mantenimiento, hardware).
- 9. **FUENTES DE INGRESOS** (¿Cómo ganaremos dinero?) (Ejemplo: venta del dispositivo, suscripción a un servicio, licencia de software).

El Laboratorio Loco

¿Quieres una carta de ayuda?

Resuelve uno de estos Mini-retos opcionales y compártelo durante el elevator pitch:

- o "Descríbelo en un tuit"
- o "Haz un dibujo rápido"
- o "Convénceme en 60 segundos"

4. De Startup a Realidad: Elevator Pitch Final(15 minutos)

Cada equipo prepara un "elevator pitch" (presentación corta y convincente de 2-3 minutos).

El pitch debe ser claro, conciso y entusiasmar a la audiencia y debe cubrir los puntos descritos en el 'desarrollo de la idea':

- → Problema: describe lo más específico que puedas el problema.
- → Solución ¿Qué tecnología Edge usarían? presenta tu solución innovadora con Edge
- → ¿Cómo impacta al usuario?
- → Comparte quién es el cliente.
- → La propuesta de valor clave (qué beneficio único ofrecen).
- → Diferenciación o un toque final: ¿Por qué esta idea es emocionante y tiene futuro?

5. Premios Estrella + Votación Colectiva (16:30h a 17h)

Premios Estrella

Una vez subidas las propuestas a la carpeta compartida, los expertos del **jurado** revisarán cada de una de ellas en las que puntúan del 1 al 10 (siendo 1 el valor más bajo y 10 el más alto) cada uno de los siguientes apartados:



- → Originalidad
- → Viabilidad
- → Integración y/o uso de la IA on the Edge

¡Comparte con tus amigos y compañeros!

Votación Colectiva

En paralelo, además de la valoración de los expertos, los asistentes podrán elegir su propuesta favorita y votar por ella.

Criterios de Valoración del Hackathon:

Además del carácter innovador de la idea, se valorarán los siguientes aspectos:

- Impacto y relevancia: Qué tan bien responde la propuesta a un problema real o necesidad del mercado.
- Viabilidad: Posibilidad de llevar la idea a la práctica con los recursos y tecnologías disponibles.
- Escalabilidad: Potencial de crecimiento, expansión o replicabilidad en otros contextos o mercados.
- Enfoque interdisciplinario: Integración de distintas áreas como inteligencia artificial, ciberseguridad, blockchain, economía digital, etc.
- Claridad y presentación: Qué tan clara, estructurada y convincente es la exposición del proyecto.
- Sostenibilidad (opcional): Consideración de aspectos sociales, económicos o medioambientales a largo plazo.





daiedge.eu